

PROGRAMA PARA XESTORES DE TRANSFERENCIA. ACREDITACIÓN RTTP 2019-2021

**Curso online: «Transferencia de Tecnoloxía: Valoración e Negociación»**

**Do 13 ao 16 de outubro de 2020**

---

#### **Organiza**

Axencia Galega de Innovación (GAIN) da Xunta de Galicia  
en colaboración coa Fundación Barrié

---

#### **Contido**

Este curso está deseñado para mellorar as capacidades en técnicas de valoración:

- Fundamentos de valoración de tecnoloxías e empresas.
- Métodos de valoración.
- O enfoque de mercado.
- Valoración práctica a través do enfoque de mercado.
- O enfoque de ingresos.
- Emprego de métodos de valoración para estruturar condición financeiras.
- Valoración de empresas spin-out.
- O papel da valoración na negociación.
- Estudo de casos de valoración.

---

#### **Axenda**

**Día 1** Fundamentos de valoración; enfoque de mercado.

**Día 2** Enfoque de ingresos, incluíndo exercicios prácticos.

**Día 3** Valoración avanzada en base ao enfoque de ingresos;  
estruturación de condicións financeiras.

**Día 4** Valoración de empresas spin-out, negociación /  
Estudo de casos de valoración.

---

#### **Horario**

10:00 h - 13:45 h

---

#### **Número de prazas**

30

---

#### **Acreditación e Certificación**

Este curso está acreditado por Alliance of Technology Transfer Professionals (ATTP)  
e proporciona 15 puntos para a obtención da acreditación Registered Technology  
Transfer Professional (RTTP).

## Biografías dos coordinadores

---



### Dr Bruno Reynolds

*Consultor Xerente Comercialización Tecnolóxica*

> <https://www.oxentia.com/team/bruno-reynolds-oxentia/>

Bruno ten 10 anos de experiencia na comercialización de tecnoloxías para clientes públicos, privados e universitarios de todo o mundo, desde start-ups ata organizacións globais.

Ten unha formación académica en Ciencias da Vida e comercializa tecnoloxías de todos os sectores. Os seus principais intereses son a comercialización de resultados de investigación en fase temperá, e especialmente as innovacións aliñadas cós obxectivos de desenvolvemento social que buscan mellorar a calidade de vida nas economías en desenvolvemento.

Bruno ofrece soporte para a comercialización de resultados de investigación en fase temperá, creando e validando modelos de negocio. A súa experiencia e as súas actividades diarias engloban todas as actividades de mercadotecnia, por exemplo; colaborando con académicos / inventores e identificando conceptos inventivos; realizando due diligence e desenvolvendo unha estratexia de IP; identificando e involucrando socios comerciais, preparando plans de negocio e modelos financeiros e condicións de licenza de negociación.

Antes de unirse a Oxentia, Bruno cofundou unha empresa de xestión da innovación en Portugal, Triple Helix Technologies, que apoia o intercambio e comercialización de coñecemento de universidades e institutos de investigación da área de Lisboa. Antes de traballar na xestión da innovación, Bruno pasou dez anos na academia.

### Experiencia

- Propiedade Intelectual.
- Empresa social.
- Spin-outs e start-ups.
- Comercialización.
- Interim management de spin-outs.
- Desenvolvemento de modelos de negocio.

### Educación

- MBA, Universidade Nova de Lisboa e Universidade Católica Portuguesa.
- Doutor en Bioloxía do Desenvolvemento, Universidade de Cambridge.
- Máster, Neurociencia, University College de Londres.
- BSc, Ciencias Biomédicas, King's College de Londres.

> biografías dos coordinadores



### **Dr Michael Mbogoro**

*Consultor Senior*

> <https://www.oxentia.com/team/michael-mbogoro/>

Michael é especialista na exploración de tecnoloxías e due diligence tecno-comercial. Axuda aos clientes a identificar tecnoloxías prometedoras, avalialas e tomar decisións de investimento.

Michael uniuse a Oxentia en 2014 e axudou aos clientes a deseñar centros de emprendemento en Europa, desenvolvendo políticas e estratexias de innovación en América Latina e identificando tecnoloxías de alto valor para conglomerados asiáticos. Traballou en proxectos de comercialización de tecnoloxías con clientes académicos, gobernamentais e do ámbito privado dos sectores da electrónica e da enxeñaría.

A Michael gústalle asesorar a profesionais da innovación, innovadores e responsables políticos mentres navegan polo proceso de comercialización de tecnoloxías, aproveitando a experiencia adquirida ao traballar en máis de 18 países.

Fóra de Oxentia, a Michael gústalle a danza e o teatro latino, ademais de degustar delicias culinarias de todos os recunchos do mundo.

- Experiencia**
- Exploración de tecnoloxías e due diligence tecno-comercial.
  - Deseño de políticas e estratexias de innovación.
  - Comercialización tecnolóxica.
  - Deseño de centros de incubación e emprendemento.
  - Mentorización de profesionais da innovación e persoas innovadoras.

- Educación**
- BSc. Química Médica.
  - MSc. Química Biolóxica e Ambiental.
  - Doutoramento en Química Física e Ciencias dos Materiais.

## Biografías dos formadores

---



### Dr Richard Johnson

Consultor

> <https://www.oxentia.com/team/richard-johnson/>

Richard ofrece consultoría e soporte práctico en comercialización de tecnoloxías, mercado e IP, xestión comercial, así como capacitación e asesoramento en avaliación e xestión de tecnoloxías.

Richard incorporouse a Oxentia en marzo de 2018. Traballa con universidades, empresas e fundacións de todo o mundo para apoiar a comercialización de tecnoloxías en etapas tempranas. Axuda aos clientes a través da avaliación de oportunidades comerciais; due diligence; análise de mercado e da competencia; vixilancia tecnolóxica; participación de stakeholders; captación de financiamento; comercialización de software e creación de empresas. Richard traballou con clientes nos sectores de medio ambiente, enerxía, auga, agro-tecnoloxía, industrias pesadas, software e educación superior.

Antes de unirse a Oxentia, Richard traballou para unha empresa de consultoría científica que presta servizos a nivel internacional para o sector de petróleo e gas. Como parte desta experiencia, traballou con grandes empresas de petróleo e gas, compañías petroleiras privadas e nacionais, así como compañías químicas especializadas en Estados Unidos, Brasil, Trinidad, Reino Unido, Dinamarca, Kuwait, Qatar, Arabia Saudita, Malasia, Brunéi y Australia. Xestionou un proxecto conxunto da industria para desenvolver un modelo de software para predicir o crecemento microbiano nos xacementos de petróleo, xunto cos proxectos operativos e o desenvolvemento e comercialización de ensaios microbiolóxicos baseados en ADN molecular para detectar e cuantificar microorganismos, traballando con equipos de desenvolvemento internos e avaliando oportunidades que ofrecían tecnoloxías externas.

Despois de completar o seu doutorado, Richard traballou nun proxecto posdoutoral de proba de concepto para comercializar a súa investigación de doutorado. Richard está interesado na aplicación de tecnoloxías para resolver problemas na cadea auga-comida-enerxía, modelos de negocio sostibles e microbioma da terra. Anteriormente foi membro do Comité de Microbioloxía do Instituto de Enerxía.

> biografías dos formadores

**Experiencia**

- Comercialización de tecnoloxía.
- Análise de mercado.
- Vixilancia tecnolóxica.
- Propiedade intelectual (IP).
- Partenariados de transferencia de tecnoloxía.
- Mercados do medio ambiente, augas residuais, produtos químicos especiais, AgroTech e de enerxía.
- Análise da competencia.
- Ferramentas de bioloxía molecular, xenómica e análise baseados en ADN.

**Educación**

- Doutor. en microbioloxía ambiental; Universidade de Essex, 2006-2010.
- BSc Upper Second Class con Honra en Microbioloxía e Viroloxía, Universidade de Warwick, 2003.

> biografías dos formadores



### Edward Butcher

Consultor

> <https://www.oxentia.com/team/edward-butcher/>

Edward axuda ás universidades, académicos, empresas e fundacións a comprender mellor os mercados das tecnoloxías que están desenvolvendo.

Edward incorporouse ao equipo de consultoría de Oxentia en setembro de 2017. Actualmente traballa en todas as áreas de servizo de Oxentia, pero ten experiencia principalmente en transferencia de tecnoloxía e análise de mercado. Edward traballou en proxectos de análise e dimensionamento de mercados e competidores, para identificar os mercados de maior interese e desenvolver estratexias de entrada a eses mercados. Edward está moi involucrado en apoiar aos clientes universitarios de Oxentia en oportunidades de financiamento traslacional. Edward tamén leva a cabo avaliacións e análises do panorama de propiedade intelectual, para axudar aos clientes a comprender o valor da súa IP e a ruta máis axeitada para a comercialización.

Edward é un colaborador habitual dos cursos de capacitación de Oxentia e, en particular, desfruta brindando asesoramento e avaliando proxectos de inversión.

Antes de unirse a Oxentia, Edward traballou para unha consultora estratéxica, especializándose en estratexias de entrada a novos mercados e o desenvolvemento de propostas para grandes empresas en unha ampla gama de sectores, entre os cales cabe destacar o da enerxía, saúde, loxística, distribución minorista e servizos financeiros.

Edward estudou bioloxía no University College de Londres e na Universidade de Oxford.

- Experiencia**
- Análise de mercado.
  - Dimensionamento do mercado.
  - Revisións ecosistémicas.
  - Interacción con stakeholders.
  - Preparación de presentacións.

- Educación**
- MSc Bioloxía, St Hugh's College, Universidade de Oxford.
  - BSc. (Hons) Bioloxía 2. (i), University College de Londres.

> [biografías dos formadores](#)



### **Dr Lauren Sosdian**

*Consultora Comercialización de Tecnoloxías*

> <https://www.oxentia.com/team/lauren-sosdian/>

Lauren ten experiencia en enxeñaría biomédica y se especializa en capacitación e comercialización de tecnoloxías.

Incorporouse ao equipo de consultoría de Oxentia en 2018 e traballa en gran variedade de proxectos, brindando capacitación, xestión da innovación e desenvolvemento de capacidades para partenariados de transferencia de tecnoloxía. Ten experiencia xeral en ciencia e innovación e é experta en traballos multiculturais, tras ter vivido, traballado e estudiado en Europa, Australia e nos Estados Unidos.

Lauren codiseñou e desenvolveu un curso de capacitación persoalizado en comunicación da investigación para estudantes de posgrao en Barcelona, que culminou cun pitch de 3 minutos dirixido a un público non especializado.

Lauren tamén ten experiencia traballando cun instituto de investigación en Italia na revisión do ecosistema de emprendemento e innovación, nos procesos de deseño de plans de negocio e creación de empresas para unha nova oficina de transferencia. Lauren tivo un papel clave no equipo do partenariado de transferencia de tecnoloxía coa Universidade de Kuwait desde 2018. A súa actividade inclúe a revisión da carteira de propiedade intelectual e a recomendación de proxectos a comercializar, capacitación e transferencia de coñecemento co persoal da Universidade de Kuwait, e o deseño e implementación de novos sistemas e procesos.

#### **Experiencia**

- Intercambio de coñecemento e comercialización.
- Deseño e execución de programas de capacitación.
- Comunicación científica.
- Partenariados de transferencia de tecnoloxía.
- Xestión da innovación.
- Revisións ecosistémicas.

#### **Educación**

- Ph.D. en Biomecánica, Universidade de Melbourne, 2013-2016.
- MSc. en Enxeñaría Biomédica, Universidade de Oxford, Oriel College, 2011-2012.
- BS (Hons) Enxeñaría, Universidade de Clemson, 2007-2011.